

Impacto de la selección del Grupo de Estrategias (Vista Planificación 3) sobre la valorización y asignación de stock

Tipo Material	Aplicación al Proceso de Negocios	Aplicación a BB	Grupo de Estrategias	Liquidación OF a stock	Liquidación a Stock Pedido Cliente	Liquidación a Pedido de Cliente	Stock anónimo	Stock a Pedido de Cliente
ZFER	Producto Terminado para Pedido de Cliente	Tanque para Cliente	50		X			X
ZFER	Producto Terminado para Stock	Tanque standard para stock	40	X			X	
ZFER, ZHAL	Producto Intermediario componente de producto para cliente	Tanque intermediario, no empleado aun.	70	X	X		X	X
ZHAW	Reventa comprado para pedido de cliente	Accesorios que se compran especialmente ante pedido	50		X			X
ZHAW	Reventa comprado según plan de Ventas	Accesorios con plan de ventas	40	X			X	
ZROH	Componente que se compra conforme a plan de Ventas de producto y plan propio.	Componentes de Tanques o Kit que se venden desde stock.	40	X			X	
ZROH	Componente que se compra para pedido de cliente.	Componentes de Tanques que se emplean en fabricación y que son vendidos ante pedido de cliente	50		X			X
ZROH, ZHAL	Componentes que no se comercializan	Componentes empleados internamente	No requieren estrategia.					
ZUNB	Producción no valorizada para terceros por pedido	Producción de cabezales para clientes	20			X		X

